



# CURSO REDACCIÓN DE PROPUESTAS HORIZON EUROPE

## CARACTERÍSTICAS

### MÉTODO

Telepresencial / Aula virtual

### PÚBLICO OBJETIVO

Curso de especial interés para potenciales beneficiarios Horizon Europe. Universidades, PYMES, centros tecnológicos, fundaciones de investigación, empresas de base tecnológica...

### FECHA:

13/07/2026-21/07/2026

### DURACIÓN

16 horas.

### HORARIO SESIONES WEB

Sesiones: 9h-11h.15'  
Última sesión: 9h-11h.30'.

### PLATAFORMA

Zoom Business

### CERTIFICADO EURADIA TRAINING



### CONSULTOR

**Angel Adell de Bernardo.**

Fundador y director Euradia International.  
Experto en proyectos UE de innovación.  
Profesor Máster Derecho UE. Universidad Carlos III de Madrid.

### INFORMACION E INSCRIPCIONES

EURADIA INTERNATIONAL

Contacto: María Noval

Tel. 915480640

E-mail: [formacion@euradia.es](mailto:formacion@euradia.es)

[www.euradiatraining.com](http://www.euradiatraining.com)

## ¿POR QUÉ PARTICIPAR?

En un momento clave para el programa Horizon Europe, como el actual, en el que la Comisión Europea ha puesto en marcha el **Plan Estratégico de Horizon Europe para el periodo 2025-2027** y en el que ya se están publicando **las primeras convocatorias** de los Work Programmes 2026, es esencial, para la financiación de los proyectos, **adquirir nuevos conocimientos y competencias de éxito que respondan a estas nuevas prioridades.**

Este curso está diseñado para proporcionarte **herramientas esenciales** que te permitan desarrollar **propuestas ganadoras**. El curso adopta un **enfoque fundamentalmente práctico**, centrándose en **ejemplos reales y ejercicios interactivos** que te ayudarán a comprender cómo hacer coincidir tu idea de proyectos con las calls y topics de tu interés, desarrollar un concepto de proyecto atractivo y crear una propuesta de valor que llame la atención del evaluador.

Se trabajará aspectos clave como el **estado del arte científico, estado del arte industrial, identificación de impactos, nuevos criterios de evaluación, proyectos orientados al mercado, novedades en los aspectos financieros...**

## ¿QUÉ CONSEGUIRÁS?

- **Saber interpretar la información de los WPs y Topics desde la contribución de tu proyecto.** Esto te permitirá posicionar el concepto de tu propuesta de forma más competitiva.
- **Conocer las novedades de los Work Programmes 2026-2027:** Lump sum, evaluaciones a ciegas, nuevos documentos y estadísticas, etc.
- **Diferenciar y enfocar tus ideas innovadoras** por tipo de acciones y subprogramas.
- **Saber quién es quién en una propuesta Horizon Europe:** Beneficiarios, entidades asociadas, partners asociados, etc.
- **Crear un consorcio** frente a unirse a un consorcio.
- **Dominar cómo redactar textos y completar formularios de solicitud:** consejos prácticos, ejemplos y plantillas listas para usar para Excelencia, Impacto e Implementación
- **Tips de éxito para formular la propuesta de valor y generar impacto en el evaluador.**

## TE PROPONEMOS

Un curso virtual, basado en la metodología Learning by doing, **que busca la aplicación inmediata de lo aprendido en el entorno profesional del participante.** De ahí, que a lo largo de la acción formativa se lleven a cabo dinámicas, ejercicios y simulaciones que faciliten la asimilación de los contenidos y favorezcan su posterior puesta en práctica.

## SERVICIOS COMPLEMENTARIOS PARA EL ALUMNO

- **Matriculación y libre acceso** a los cursos Introducción a Horizon Europe y TRL, Technology Readiness Levels. .
- **Resolución de dudas** post curso relacionadas con los contenidos del curso (en los 2 meses posteriores al mismo).



# CURSO REDACCIÓN DE PROPUESTAS HORIZON EUROPE

## LOS PRIMEROS PASOS: SENTANDO BASES

- **Tipos de acciones financiadas Horizon Europe:**
  - RIA, IA, CSA
  - Otras: MSCA, ERC, PATHFINDER, etc.
  - Niveles de innovación y riesgos.
  - Cuál me conviene.
- **Tipos de subvención:**
  - Costes reales/ Lump sum.
- **Conocer dónde encaja mi proyecto. Nivel de madurez:**
  - Technology readiness level.
  - Business readiness level.
- **Encaje de la idea en la call:**
  - Aspectos a tener en cuenta para seleccionar una call.
  - Los criterios que utilizaremos para revisar y perfilar nuestra idea de proyecto.
  - Cómo interpretar el topic desde la contribución del proyecto.
- **Conceptos esenciales para operar en Horizon Europe:**
  - Destinations,
  - Inputs,
  - Outputs,
  - Outcomes
  - Milestones,
  - Key Impact Pathways,
  - Otros: deliverables, Work Packages, etc.
- **Documentándonos. Novedades 2026:**
  - El segundo plan estratégico Horizon Europe 2025-2027.
  - Work programmes 2026.
  - Las nuevas asociaciones europeas coprogramada y cofinanciadas propuestas por la CE.
  - Un adelanto sobre el próximo 10ºPM.

## DEL CONCEPTO A LA PROPUESTA: REDACTAR EL TECHNICAL ANNEX

### Preparar el enfoque de la propuesta:

- En la cabeza de un evaluador experto:
  - La importancia de la primera impresión.
    - Aspectos que tener en cuenta para elaborar el abstract del proyecto.
  - ¿Cómo poner el foco en el evaluador?
    - Criterios de evaluación Horizon Europe.

### Cuestiones de Excelencia:

- Describir la idea de proyecto:
  - Viabilidad dentro de las prioridades Horizon Europe.
  - Contribución a objetivos políticos.
  - Orientación al mercado.
  - Ambiciones y retos.
- Enfocar la idea de proyecto a los criterios de calidad europeos.
- El estado del arte:
  - ¿Qué problemas resolvemos?
  - ¿Qué soluciones aportamos?
  - ¿Qué recursos y métodos utilizamos?
  - Fuentes de información y vigilancia del estado del arte.

### Cuestiones de Impacto:

- Cómo describir el background del impacto potencial.
- Definir la utilidad de los resultados del proyecto:
  - En relación a la comunidad científica.
  - En términos de mercado.
  - En términos de innovación en el mercado.
  - En términos de retos de la sociedad.
- Establecer los indicadores de medición.
- Obstáculos y barreras:
  - Factores externos: legales, financieros....
  - Factores internos: Capacidades, intereses, conflictos...
  - Plan de contingencias.
- Maximizar el impacto del proyecto:
  - Plan de difusión y explotación de resultados:
  - Algunas fórmulas para explotar los resultados de investigación.
  - Negociaciones IP en proyectos Horizon Europe.
  - Casos de éxito y buenas prácticas.
  - Enfoque borrador inicial para la propuesta.
- Principales errores detectados por los evaluadores.

### Describir la Implementación del proyecto

- Enfoque y desarrollo de la propuesta técnica basado en metodología EML:
  - Finalidad: Intenciones genéricas.
  - Objetivos: metas generales y específicas.
  - Recursos comprometidos por volumen de trabajo.
  - Work Packages.
  - Deliverables
  - Hitos del proyecto (milestones).
  - Factores externos.
  - Condiciones previas.
  - Resumen matriz de planificación.
  - Comprobación lógica de la intervención.
  - Factores de viabilidad.
- Cómo enfocar el work plan y la asignación de recursos.
  - Particularidades lump sum.
- Describir la capacidad operacional.
- Otras cuestiones:
  - Aspectos legales.
  - Protección de resultados.
  - Otros: Open science, género, ética, etc.

## LOS ASPECTOS FINANCIEROS DE LA PROPUESTA

- Tipos de subvención (gastos reales, costes unitarios, Flat rate, lump sum).
- Tipos de gastos y condiciones de elegibilidad.
- Pautas para elaborar presupuestos coherentes.
- Buenas prácticas.

## EI CONSORCIO: LA BÚSQUEDA DE SOCIOS

- Recursos y medios disponibles
- Primera toma de contacto e invitaciones.
- Negociaciones con los potenciales socios. Buenas prácticas.

## CONSEJOS GENERALES

- Tips de éxito.



# CURSO REDACCIÓN DE PROPUESTAS HORIZON EUROPE

## SIMULACIONES Y CASOS PRÁCTICOS

- Ejercicio interactivo para relacionar conceptos básicos en propuestas de I+D+i (Kahoot).
- Navegación por el portal Funding&Tenders
  - Localización e interpretación de calls.
  - Acceso a formularios y documentación.
  - Dashboard Horizon Europe.
- Durante el curso, se conformarán grupos de trabajo virtuales por área de actividad que serán coordinadas por el profesor. Cada grupo o consorcio, a partir de una idea consensuada y sobre formulario real simulará la elaboración de una propuesta europea.
- Elaboración de presupuesto a partir de matriz y metodología Euradia.

## MATERIAL DE APOYO

A cada uno de los asistentes se entregará la siguiente documentación:

### Carpeta para el alumno:

- Normativa en la materia específica de interés para el alumno.
- Direcciones web de interés.
- Bibliografía y documentos de interés.
- Publicaciones de apoyo a los contenidos del curso.
- Documento de apoyo a los casos prácticos y simulaciones.

## PRECIOS

**Precio:** 475€ (IVA incluido).

### Descuentos:

- Clientes y/o ex alumnos: 10% de descuento (aplicable también a entidades).
- Grupos; 10% de descuento si se inscriben 2 ó más personas de la misma entidad (aplicable a cada inscripción).
- Ambas condiciones: 15% de descuento aplicable a cada inscripción (siempre que el ex alumno/a sea el/la participante, no la entidad).
- 10% para desempleados.

Consúltenos si esta formación puede ser bonificada con los fondos de FUNDAE en [formacion@euradia.es](mailto:formacion@euradia.es) o en el 91/5480640.

## INFORMACION COMPLEMENTARIA

En caso de que la persona matriculada no asista a la formación o anule la matrícula, el importe de la matrícula quedará en depósito para futuros cursos.

En caso de indisponibilidad de la persona inscrita, la entidad podrá sustituirla en cualquier momento, previo aviso al área de formación.

EURADIA INTERNATIONAL se reserva el derecho de anular una actividad formativa hasta una semana antes de la fecha de celebración del curso. En este caso los derechos de inscripción abonados serán reembolsados íntegramente.

El precio del curso debe estar abonado antes del inicio del curso.

